

Contact : Achmad Syaichu
Larry Mucharam
Slamet Suryadi
Bagian Pemasaran

KSO TERMINAL PETIKEMAS KOJA
Jalan Timor I No. 1, Tanjung Priok
Jakarta 14310
Phone : 437-4142, pes. 512
Fax : 437-4150
Email : customer.services@tpkkoja.co.id
Website : <http://www.tpkkoja.co.id/>

PRESS RELEASE

TPK KOJA OPTIMIS MERAH TARGET TAHUN 2005

Arus perdagangan Internasional melalui Pelabuhan Tanjung Priok pada awal tahun 1990 mengalami peningkatan yang cukup tinggi, dimana 54 % merupakan arus perdagangan dengan menggunakan petikemas. Tingkat pertumbuhan ini lebih dipercepat lagi terutama karena perkembangan yang sangat pesat di wilayah *hinterland*, khususnya kawasan Jabotabek dan sekitarnya.

Untuk mengantisipasi lonjakan tersebut maka didirikanlah terminal petikemas ketiga dikawasan Tanjung Priok yaitu TPK Koja. Terminal ini telah memulai debutnya sejak tahun 1997 (trial operation) yang kemudian diresmikan oleh Presiden RI pada tanggal 26 Februari 1998.

TPK Koja sendiri dirancang dan dibangun sebagai terminal petikemas kelas dunia, hal itu tercermin dari infrastruktur, suprastruktur maupun SDMnya yang telah mengadopsi teknologi tinggi untuk pengoperasiannya.

Sebagai catatan TPK Koja memiliki *Quayside Container Crane* baru sebanyak 6 (enam) unit merk Mitsubishi, dimana 3 (tiga) unit tipe panamax dan 3 (tiga) unit tipe post-panamax. Selain itu, memiliki 21 unit RTG merk Sumitomo (9 unit) dan Mitsubishi (12 unit), 40 unit Head Truck merk Ottawa, dan 49 unit Chassis dan 1 unit Super Stacker dimana kesemua alat diatas dalam keadaan baru.

Dari segi infrastruktur, TPK Koja memiliki dermaga dengan kedalaman kolam - **14 m** dan lapangan penumpukan (container yard) seluas **21,80 Ha** dari total

area **30,6 Ha**. Sementara itu, sebagai salah satu competitive advantage di TPK Koja telah dipasang peralatan teknologi informasi (sistem komputer) yang canggih dan real-time, yang terdiri dari hardware IBM RS/6000 Parallel System, software penanganan petikemas NAVIS dari Amerika dan peralatan telekomunikasi data wireless dari TEKLOGIX (Kanada).

Sebagai terminal petikemas termuda pada saat itu TPK Koja telah mampu menunjukkan prestasinya dengan baik. Di tahun 1998 arus petikemas (Throughput) yang melalui TPK Koja mengalami peningkatan sebesar 287.676 Teus (109%) dibanding tahun sebelumnya yang hanya sebesar 137.821 TEUs.

Selain faktor kehandalan SDM dan Peralatannya pencapaian prestasi tersebut disebabkan juga karena TPK Koja terus mengembangkan infra strukturnya yaitu menambah panjang Dermaga menjadi 450 m dari semula hanya 225 m. Sementara itu pada tahun 1999 produksi TPK Koja juga mengalami peningkatan yaitu sebesar 37%, atau setara dengan produksi sebesar 393.872 TEUs.

Dalam rangka terus berusaha untuk memuaskan pelanggannya ditahun 2003 dan pertengahan 2004 TPK Koja menambah peralatan bongkar muatnya dengan satu buah QCC tipe Super Post Panamax dan menambah panjang dermaganya sepanjang 88 m sehingga TPK Koja pada tahun 2004 mampu melayani hingga 558.259 TEUs dibanding tahun 2003 yang hanya mencapai angka 547.280 TEUs.

Dan di tahun 2005 ini panjang dermaga TPK Koja telah menjadi 650 m (bertambah 112 m), dengan adanya tambahan 1 (satu) dermaga tentunya TPK Koja akan lebih siap dalam menjawab tantangan kedepan. Tambahan dermaga tersebut menunjukkan komitmen TPK Koja untuk **selalu mengedepankan aspek kepuasan** pelanggan. Dengan keyakinan yang begitu tinggi maka target 615.000 TEUs pun di tahun 2005 optimis dapat dipenuhi oleh TPK Koja.

Selain optimis terhadap target yang harus dipenuhi, TPK Koja pada tahun 2005 juga menargetkan adanya tambahan mitra kerja (perusahaan pelayaran), selain yang secara reguler telah dilayani seperti : **HYUNDAI** (PT. Arpeni Pratama Ocean Line), **KMTC** (PT. Samudera Indonesia), **MSC** (PT. Andal Lautan Niaga), **NYK** (PT. NYK Indonesia), **OOCL** (PT. Orient Bunga Plum Indonesia), **GOLD STAR** (PT. Layar Sentosa Shipping Corporation) dan **HANJIN** (PT. Bumi Laut Shipping), sehingga market share TPK Koja di Pelabuhan Tj. Priok dapat lebih di tingkatkan.

Dalam tahun 2004, perusahaan pelayaran yang memberikan kontribusi throughput terbesar adalah **HYUNDAI MERCHANT MARINE, Co.,LTD** sebesar

25,16 %, disusul oleh **NYK LINE** sebesar 20,78 %, dan **OOCL** sebesar 16,43 %.

Dalam perkembangannya, TPK Koja berupaya untuk selalu terus menerus meningkatkan pelayanannya guna memberi kemudahan-kemudahan dalam upaya mencapai kepuasan pelanggan.

Untuk lebih memudahkan dan memberikan *value added* kepada pelanggannya, TPK Koja juga telah menambahkan pelayanan **Tracking Container** melalui **TPK Koja Mobile Service** yang menggunakan media SMS, cukup ketik **CON <spasi> nomor petikemas** (tanpa spasi) di layar telepon selular kemudian kirim ke **0811 877550** atau **0811 877515** maka dengan mudah akan didapatkan informasi seputar petikemas yang di inginkan, layanan ini dapat diakses 24 jam sehari dan 7 hari dalam seminggu.

Fitur-fitur dalam TPK Koja mobile service-pun senantiasa akan terus dikembangkan sehingga memudahkan seluruh pelanggannya tanpa harus datang ke TPK Koja.

Memasuki usia yang ke-7 ini, TPK Koja memperingati ulang tahunnya secara sederhana, yaitu pemberian penghargaan bagi perusahaan pelayaran sebagai mitra kerja dan kepada karyawan yang berprestasi baik.

S e l e s a i

Sebulon Butarbutar
General Manager